

オフィスの力を最大限に生かす 「ファシリティマネジメント」が 企業と社員の未来を育てる

社員のモチベーションと生産性を最大限に生かす

ファシリティマネジメントとは、オフィスの有効性を高める手段として労働環境(ファシリティ)を最適化する経営活動だ。理論に裏打ちされた提案によって生産性の向上や「コスト削減などをはかるほか、オフィスのレイアウトを整えたり、使いやすい機器を揃えたりといった取り組みも行う。従来こういった作業は総務部に一任されましたが、近年ではオフィスの持つ機能や効用が高度化してきたことから、オフィスづくりにも専門的な知識が求められている。そのため、オフィスの専門家(コンサルタント)が提案する労働環境への注目も年々高まっているのだ。

企業の目標達成を後押しするオフィスとは、どのようにして構築されるのか。株式会社エフエム・ソリューションの後藤部長に話を聞いた。

オフィスを改革し、 企業の生産性を高める 「ファシリティマネジメント」

——ファシリティマネジメントという考え方には、日本ではいつ頃から普及したのでしょうか。

アメリカからやってきたのは二〇数年ほど前ですが、それまではファシリティマネジメントとはコストカットだという認識が主流でした。しかし、ここ数年では全体の生産性を上げるための投資やワークスタイルの改革といった、本来の前向きな考え方が理解されるようになってきました。人が働きやすい環境を整えれば自然と生産性も高まる、ということに企業が気付いたのだと思います。

——「理想のオフィス」と言えるような決まった形はありますか?

いくつかのモデルには分類できませんね。なぜなら理想のオフィスというのは、クライアントの業種や経営者の目標によって変化するものだからです。経営者の目標を達成できる環境を提案するために、オフィスの生産性分析を行うこともあります。

——オフィスの生産性分析とはどういったものなのですか?

関西学院大学の古川教授と、慶應大学の佐藤助教授のご協力を得て、四年前から実施している共同研究です。生産性分析では、組織と個人とい

う2つの視点からオフィスの調査を行い、企業の性格を七つのクラスター(群)とポートフォリオ表(図参照)に照らし合わせます。これにより、クライアントのオフィス生産性が世の中標準に対してどういう位置にあるのかが判明します。そして、これに対する求める姿がどこにあるのかを確認し、オフィスを改善するためのコンセプトを明確にするのです。

——生産性分析の結果を自社のオフィス作りにも取り入れていると伺いました。

はい。この方法は当社でも実践しています。我々の目標である「社員が自主性を持って行動できる企業」を実現するべく、机や機器のレイアウトからオフィスの運営に至るまで、

7つのクラスター(群)とポートフォリオ表



オフィス生産性分析により、企業の性格をグループ分けする

問い合わせ先
株式会社エフエム・ソリューション
東京都千代田区永田町2-14-2 山王グランドビル3階
TEL:03-3593-4601 FAX:03-3593-3800
<http://www.fm-solution.co.jp>



すべて独自の理論のもとに設計されているのです。一例を出すと、個人が特定の座席を持たず、自由な席で仕事ができるといった点などですね。隣の人と話がしやすい席、一人で集中できる席など場所によって個性がありますので、社員はその日の業務内容ごとに好きなところに陣を張っていますよ。

——その形も、どの企業にも適用できる正解というわけではないのですね。端末例を言えば、灾害やセキュリティを監視している人などが所定の位置についていかなければなりません。その形も、どの企業にも適用できる正解ではないのですね。そこで、オフィスはその日の業務内容ごとに好きなところに陣を張っていますよ。

——生産性を高めるオフィスの形は会社や部署ごとに違うわけです。

生産性を高めるオフィスの形は会社や部署ごとに違うわけです。

——生産性の高いオフィスというのは、どのように判断するのでしょうか。

オフィスが生み出す利益とは、一概に数字で表せるものではありません。そこで我々は、スタッフのモチベーションの高さを基準にオフィスを評価します。モチベーションが上昇すれば自然と生産性も高まるといふことは、これまでの調査から明らかになっていますからね。

そして、オフィスの生産性を高めることは、人間を大切にするということがあります。インターネットが出ていますよ。

始めた頃、現実よりもバーチャルなものが評価された時期がありました。が、我々はできるだけ人の繋がりを大切にしたいと考えています。

隣席の同僚に連絡するのにもメールを使うような人がいますが、ちょっとした相談なら声をかけたほうが多いですし、コミュニケーションも密になりますよね。そこで当社が、自然と会話をしたくなるようなレイアウトや運営手法を提示するわけです。

昔だったら居酒屋や喫煙室で行ったような親密なコミュニケーションを、オフィス内でも行えるようにしたいですね。

——新しいオフィスの形と言うと歐米式のスタイル想像しがちですが、日本式のやり方も否定されていないのですね。

はい。むしろ逆に、日本ならではの良いやり方をどんどん取り入れていきたいですね。我々の原点は「Face to Face」。人と人との繋がりです。生産性の高いオフィスと言つても機能だけを追い求める味気ないものはなく、人間の力を最大限に引き出すための空間にしたいと考えています。

——新しいオフィスの形と言うと欧米式のスタイル想像しがちですが、日本式のやり方も否定されていないのですね。

はい。むしろ逆に、日本ならではの良いやり方をどんどん取り入れたいですね。我々の原点は「Face to Face」。人と人との繋がりです。生産性の高いオフィスを構築して以来、エフエム・ソリューションでは以前よりもコミュニケーションが活発になり、来客も増えたという。魅力的な場所には自然と人が集まるものなのだろう。

「自信を持つてお見せできる、生きたモデルルーム」と言えるでしょうか。我々のオフィスを通して、ファシリティマネジメントの有効性を感じただければ嬉しいですね」と後藤部長が語るるように、自分たちの理論を実践して成果をあげているエフエム・ソリューションのスタッフからは、自社のサービスへの誇りが感じられる。

——今年1月から始めた人材提供事業
環境と人材の一一本柱で
オフィス運営を
総合的にサポート

自社の持つ本来の力を100%發揮したいと考えている企業には、まずオフィスの見直しから始めてみることをおすすめする。そのときにはオフィスの専門家が大きな力になることだろう。